

岗 位 说 明 书

职位基本信息:			
职位名称:	医药代表	部:	销售
直接主管:	地区经理	部门:	销售部
目标区域:	复旦大学附属肿瘤医院	工作地点:	上海
岗位说明书编号: 2019001			

主要工作目标（岗位简介）

该职位主要负责开展执行所负责目标医院的公司肿瘤领域产品的销售推广工作，并对苏爱康中国的长期业务发展提供支持。

主要职责/责任**（职位的首要职能）**

- 在所负责目标医院内开展医药产品推广计划和方案，并创造长期业务增长的机会；
- 在所负责的目标医院内与 KOL 建立并维护良好的关系；
- 根据地区经理月度/季度/年度计划，开展业务；
- 在所负责的目标医院内成功的传递关键推广信息并实施推广策略；
- 确保所负责客户的所有相关活动都遵循公司政策、行业准则以及相关法律，包括但不限于公司行为标准、中华人民共和国相关法律法规和所有相关的行动守则。严守诚信，保持真是透明，在过往的工作中无任何违反法律规定的行为发生。

能力与经验

教育程度/所获资格证书

- ◆ 大专以上学历，医学，药学及生命科学等相关专业优先。

岗位所需胜任力

- ◆ 1-2 年以上内外资药企业相关工作经验；
- ◆ 有肿瘤产品销售经验者优先；
- ◆ 良好的人际交往能力；
- ◆ 出色的表达能力和沟通能力；
- ◆ 团队协作

出差频率

- <25%
- 25% - 50%
- >50%